

Arbeitsgemeinschaft Medizinrecht im DAV

Frühjahrstagung Freiburg, 4./5. April 2014

„Strategie und Taktik bei Gesellschafterstreitigkeiten“

Ein Erfahrungsbericht

Rechtsanwalt Dr. R. Schäfer-Gölz

Fachanwalt für Medizinrecht/Berlin



MEYER-KÖRING Rechtsanwälte Steuerberater Berlin Bonn www.meyer-koering.de

MEYER-KÖRING

Rechtsanwälte | Steuerberater

Gliederung

Einführung

Hauptteil

I. Typische Streitmotive und Streitkonstellationen

1. Junior gegen Senior
2. Familienbande versus Sozietätsbindung
3. Unangemessene Vertragsbestimmungen

Gliederung

Hauptteil

- I. Typische Streitmotive und Streitkonstellationen
 4. Wirtschaftliche Ungleichgewichte
 5. Die Patt-Situation - Suche nach dem wichtigen Grund
 6. Das Geld wird knapp

- II. Ziele der Streitberatung und Streitbegleitung
 1. Grundsätzliches
 - realistische Ziele

Gliederung

Hauptteil

- II. Ziele der Streitberatung und Streitbegleitung
 2. Mögliche Ziele
 - a. Versöhnung – Streitbeilegung
 - b. „Anerkenntnis“
 - c. Trennung

Gliederung

Hauptteil

III. Instrumente bei Gesellschafterstreitigkeiten

1. Das Gespräch
2. Praktische Ratschläge
 - a. Personal
 - b. Außenbeziehungen
 - c. Banken
 - d. Zahlenmaterial
3. „Den ersten Stein werfen“
4. „Den Spieß umdrehen“
5. Drohung mit „Anzeige“

Gliederung

Hauptteil

III. Instrumente bei Gesellschafterstreitigkeiten

6. Mediation
7. Gerichtliche Schritte
 - a. Schiedsgericht – ordentliches Gericht
 - b. Einstweiliger Rechtsschutz oder Hauptsacheprozess
 - c. Klärung strittiger Vorfragen

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit



– www.meyer-koering.de –

7